



# Présentation des spécialisations PGE et des MSc associés

- Famille « Business Development » -

# Rattachement campus et rythme des spécialisations PGE MSc

## BUSINESS DEVELOPMENT

		Campus 🗝	NANCY	PARIS	BERLIN
		Rythme 🗝	Classique	Alterné	Alterné
M1	International Business Development		✓		
	Marketing et Ingénierie des affaires			✓	✓
	Distribution et e-commerce		✓		
M2	International Business Development		✓	✓	
	Marketing et Ingénierie des affaires		✓	✓	✓
	Distribution et e-commerce		✓	✓	

# Spécialisations PGE / MSc : parcours en deux ans

## **PGE2 / MSc 1 : 4 modules de spécialisation**

- 2 modules de spécialisation obligatoires correspondant à la famille
- 2 modules de spécialisation spécifiques au parcours choisi

## **PGE3 / MSc 2 : 4 modules de spécialisation spécifiques au parcours choisi**

**Spécialisation PGE / MSc**  
**DISTRIBUTION ET E-COMMERCE**

(Réfèrent : Prof. Michel MAKIELA)

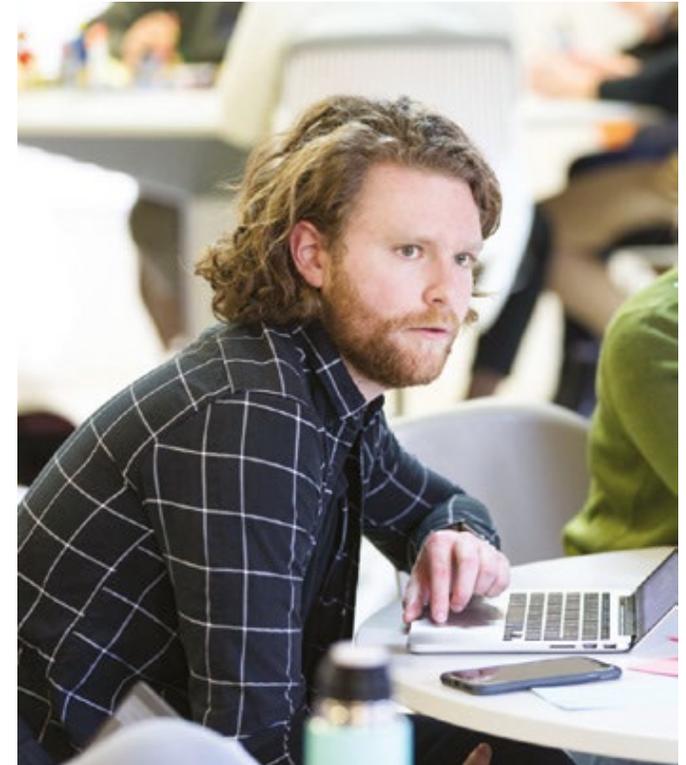
# Spécialisation PGE / MSc Distribution et e-commerce

## Quels sont les objectifs du parcours ?

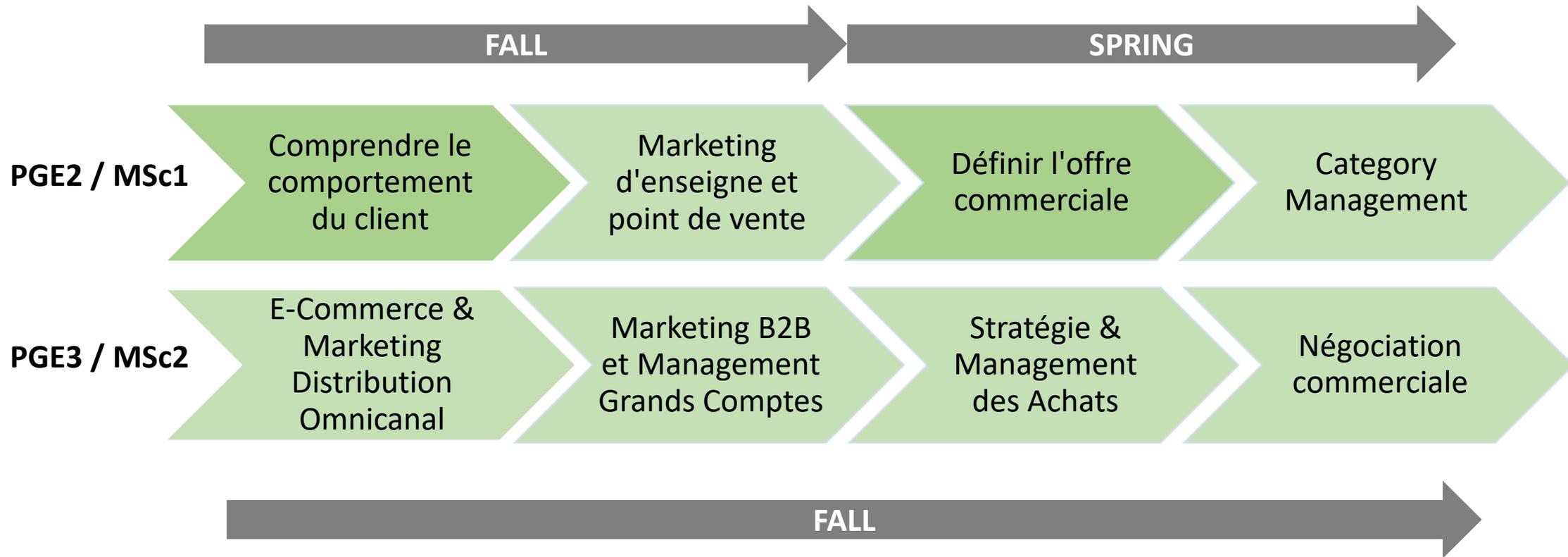
Ce programme vise à préparer de jeunes managers aux métiers du marketing et de la vente :

- pour les marchés des particuliers (B2C)
- pour les marchés des entreprises (B2B)

dans le domaine des produits de grande consommation, des biens d'équipement, des services ou des solutions.



# Modules de spécialisation PGE / MSc en Distribution et e-commerce



# Spécialisation PGE / MSc Distribution et e-commerce

## Quels sont les débouchés ?

- ▶ Manager commercial (directeur magasins, responsable de secteur, ingénieur commercial, responsable grand compte)
- ▶ Category manager
- ▶ Responsable e-commerce
- ▶ Chef de produit/chef de marché
- ▶ Acheteur
- ▶ Chef de projet/Consultant

### Entreprises Partenaires :

- ▶ Auchan, Decathlon, Lidl, Pomona, Ferrero, Kronenbourg, ...
- ▶ Altran, Hilti, Olin, Valeo, Lohmann & Rauscher, ALD Automotive , Mitsubishi ...

Plus d'informations sur les métiers :  
missions, compétences attendues,  
vidéos témoignages

<https://icn.jobteaser.com/fr/job-descriptions>

## Questions ?

**Spécialisation PGE / MSc**

**MARKETING ET INGENIERIE DES**

**AFFAIRES**

(Référent : Prof. Olivier BRAUN)

# Spécialisation PGE / MSc Marketing et ingénierie des affaires

## Quels sont les objectifs du parcours ?

Vous êtes capable d'analyser le marché, de concevoir un produit/service, de concrétiser sa mise sur le marché et de le développer en France ou à l'international (distribuer, ajuster l'offre et la négocier) en collaborant avec de multiples parties prenantes.

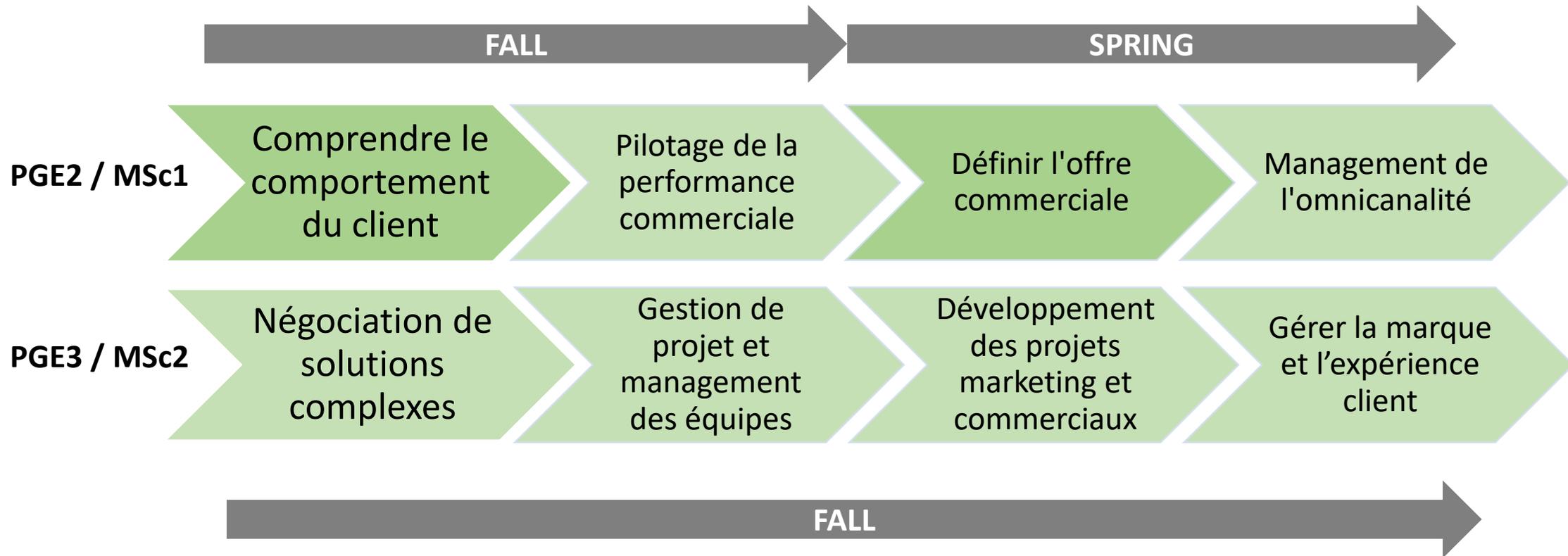
Les connaissances en marketing: Comportement du consommateur, Management de l'omnicanalité, Gérer la marque et l'expérience client

Les compétences de développement des affaires: Pilotage de la performance commerciale, Négociation de solutions complexes, Définir l'offre commerciale

Les compétences de la gestion de projet : Gestion de projets en marketing, Développement du projet marketing et commercial

Vous acquérez des connaissances théoriques et pratiques. La pédagogie est active: « faire pour apprendre »

# Modules de spécialisation PGE / MSc en Marketing et ingénierie des affaires



# Spécialisation PGE / MSc Marketing et ingénierie des affaires

## Quels sont les débouchés ?

### Le développement des affaires:

- ▶ Ingénieur d'Affaires et Business Developer
- ▶ Chef des ventes, de secteur
- ▶ Responsable grand compte, ou Key account Manager
- ▶ Responsable de centre de profit

### Le marketing:

- ▶ Chef de projet en marketing
- ▶ Chef de produit
- ▶ Chef de marché

## Questions ?

Plus d'informations sur les métiers :  
missions, compétences attendues,  
vidéos témoignages

<https://icn.jobteaser.com/fr/job-descriptions>

**Spécialisation PGE / MSc in  
INTERNATIONAL BUSINESS  
DEVELOPMENT**

(Référent : Prof. Christophe STALLA-BOURDILLON)

# Spécialisation PGE / MSc in International Business Development

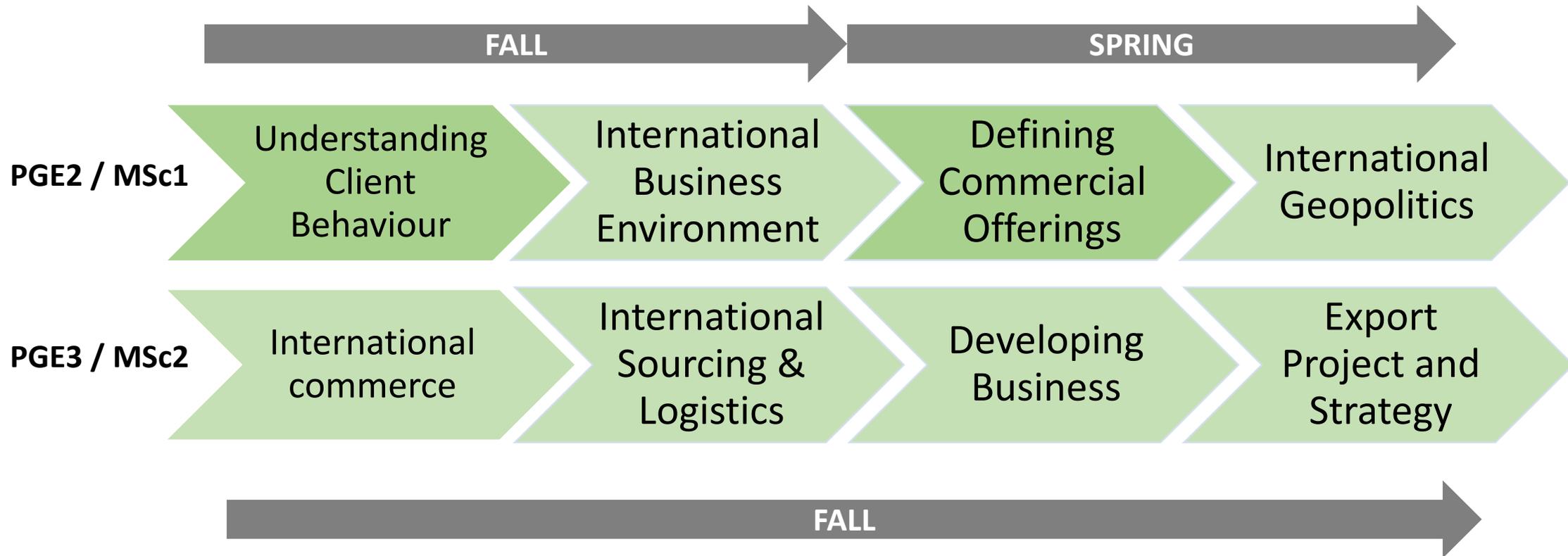
## Quels sont les objectifs du parcours ?

Le programme poursuit quatre grands axes et permet de :

- ▶ Comprendre, analyser et utiliser les différences culturelles au travail pour acquérir des compétences de haut niveau en négociation internationale (import et export).
- ▶ Maîtriser l'environnement européen des affaires, ainsi que les techniques du commerce international.
- ▶ Mettre en oeuvre et pratiquer les projets de développement international.
- ▶ Identifier et évaluer les opportunités d'affaires à l'international.



# Modules de spécialisation PGE / MSc in International Business Development



# Spécialisation PGE / MSc in International Business Development

## Quels sont les débouchés ?

- ▶ Manager de département export
- ▶ Manager de zone export
- ▶ Responsable de développement export
- ▶ Négociateur international, spécialiste des opérations d'import et d'export
- ▶ Entrepreneur

## Questions ?

Plus d'informations sur les métiers :  
missions, compétences attendues,  
vidéos témoignages

<https://icn.jobteaser.com/fr/job-descriptions>



**TOP 1%**

des Business Schools  
dans le monde

triple accréditées

AMBA + EQUIS + AACSB



**ICN BUSINESS SCHOOL**

TRIPLE ACCRÉDITÉE



SI LE MONDE  
N'A ABSOLUMENT  
AUCUN SENS,  
QUI NOUS EMPÊCHE  
D'EN INVENTER UN ?

~

LEWIS CARROLL

## Contacts :

Gérald Duffing, directeur du PGE

Maxime Koromyslov, directeur des programmes MSc

Référents de spécialisations